





Giuseppe Polito

Sr. Account Executive – Sanità e Pubblica Amministrazione Locale

CONTATTI

 G.polito@outlook.com

 Milano (Italy)

SU DI ME

 *Amante d Tecnologia*

 *Viaggiatore*

 *Sportivo*

 *Musicista*

“Sono un appassionato di innovazione. Il mio obiettivo attuale è aiutare le aziende della pubblica amministrazione a innovare in un mercato in continua evoluzione facendo leva su tecnologie come Cloud, AI, IoT, Big Data & Analytics, Machine Learning, CRM, ERP.”

SKILLS

Office 365
Windows, OS, Linux
CRM SAP C/4 HANA
CRM Dynamics 365
SAP Analytics Cloud
Power BI

Lingue:
Italiano: Nativo
Inglese: Avanzato
Tedesco: Base

CERTIFICAZIONI

Abilitazione all'albo degli ingegneri, Milano

Certificazione Project Management, IPMA

FORMAZIONE

Master in Business Administration - MBA
Collège des Ingénieurs – Torino, Parigi, Monaco
2016

Laurea Magistrale, Ingegneria Gestionale
Doppia Laurea: LIUC & Management Center
Innsbruck - MCI (AT).
Scambio Internazionale: Università Fudan - Shanghai (Cina)
2012-2014, 110L/110

Laurea Triennale, Ingegneria Gestionale
Univerità Carlo Cattaneo - LIUC
Erasmus: Università Jonkoping (SE), Università Arizona State (USA)
2009-2012, 103/110

ESPERIENZA

Sr. Account Executive

SAP, Milano
Sett 2018 – Presente



Responsabile del rapporto tra SAP e i suoi clienti Large Enterprise (Sanità e Pubblica Amministrazione Locale). Responsabile della definizione di una strategia congiunta di crescita con i nostri clienti. Responsabile di gestire un Account Team di 25 persone responsabili degli obiettivi di fatturato assegnati.

Innovation Lead & Technology Sales Specialist

Microsoft Italia, Milano
Ott 2016 – Sett 2018



All'interno del team di vendita di Microsoft il mio focus era sulle tecnologie Modern Workplace che includono Office 365, Windows 10 e Enterprise Mobility Suite. Ho lavorato su una varietà di settori di industria come la moda, la produzione e la vendita al dettaglio.

Strategy Consultant

Gartner, Milano
Nov 2015 – Ott 2016



Consulenza strategica con esperienza su progetti come: Modelli di Open Innovation, Blockchain per nuovi flussi di fatturato, ottimizzazione dei fornitori e strategie di riduzione dei costi.

Strategy Analyst

KPMG, Milano
Dic 2014 – Nov 2015



Consulenza strategica con esperienza su progetti come: due diligence per fusioni aziendali, strategia digitale in-store e ottimizzazione della spesa tecnologica.